



Dr. Karin Raschinsky  
Agentur f. Handwerkmarketing  
[www.Manufaktur-Helden.de](http://www.Manufaktur-Helden.de)

[www.marmeladen-casting.de](http://www.marmeladen-casting.de)  
[www.kaesekuchen-area.de](http://www.kaesekuchen-area.de)

Kilianstrasse 8  
12459 Berlin  
Telefon: 030 / 530 14 518  
Fax: 03212 / 106 18 00

## **Seminar + Workshop: Teamarbeit. Für den Umsatz.**

Umsatz ist Einzelleistung und Teamarbeit.  
Denn, am Ende des Tages gibt es nur einen Umsatz,  
es gibt nur einen Kassenstand.

Umsatz als Einzelleistung ist i. d. Regel Lob oder Vorwurf an die Guten: „.....seit dem Du wieder im Geschäft bist geht es aufwärts.“ Oder : „.....hättest Du die Anderen nicht mitnehmen können?“

Der Umsatz ist auch Teamarbeit und bringt Transparenz in die Leistungspotenziale der Mitarbeiter.

### **1. Ansatzpunkt des Seminars:**

An dieser Stelle setzt das Seminar an:

Es gilt Potenziale unter einen Hut zu bringen, so das verschiedene Leistungsmöglichkeiten auch im Team akzeptiert werden.

Umsatzentwicklungen brauchen Ideen, Bewegung+ Beobachtung....

### **Also, machen wir uns auf den Weg!**

Das ist wörtlich & praktisch gemeint:

Nach einer Einführung heisst es für die Gruppe:

Viele Wege führen nach Rom....Aber wir finden den besten Weg!

### **..... vom Hotel Areal zur Ersten Schmerwitzer Picknickstation!**

\* die Wanderung in der Gruppe, durch den Schmerwitzer Wald

\* die Gruppe muss im Team Aufgaben lösen, um den Weg zu finden

(Die Aufgaben sind nicht mit großen körperlichen Anstrengungen verbunden)

---

Das Einführungsthema: „Alle Leistungspotenziale unter einen Hut! Grenzüberschreitungen inklusive....“

---

2.

### **Auswertung der Wanderung:**

Jeder Teilnehmer erläutert seine Beobachtungen, äußert seine Feststellungen zu der Wanderung und begründet sie.



Dr. Karin Raschinsky  
Agentur f. Handwerkmarketing  
[www.Manufaktur-Helden.de](http://www.Manufaktur-Helden.de)

[www.marmeladen-casting.de](http://www.marmeladen-casting.de)  
[www.kaesekuchen-area.de](http://www.kaesekuchen-area.de)

Kilianstrasse 8  
12459 Berlin  
Telefon: 030 / 530 14 518  
Fax: 03212 / 106 18 00

3.

#### **Tag 2:**

Am Tag 2 werden die praktischen Erfahrungen der Wanderung, die Auswertung und Feststellungen mit dem Komplex verbunden:

---

Leistungspotenziale des Teams: meine Potenziale + Potenziale der Teamkollegen,  
Wege, die das Team bewegen: Richtung: Umsatz  
Diskussion zu Grenzen, ihre Überschreitungen, Möglichkeiten Grenzen für Entwicklungen zu überschreiten.

**Ziel: Erstellung eines persönlichen Mappings: Beitrag, Ideen.....zur Teambildung & zur Umsatzerhöhung**

---

#### **4. Empfehlung:**

Wir empfehlen nach diesem theoretischen Baustein eine zweite Wanderung durchzuführen:  
zur **Zweiten Schmerwitzer Picknickstation:**

Mit den gewonnenen Erkenntnissen geht es per Radtour oder Fußwanderung durch den Schmerwitzer Wald.....

---

Hinweise:

Anreise: \_\_\_\_\_ bis 11:00 Uhr – oder nach individueller Absprache

Selbstverständlich werden individuelle Wünsche zur Seminargestaltung, u.a. zu speziellen Inhalten beachtet und eingearbeitet.



Dr. Karin Raschinsky  
Agentur f. Handwerkmarketing  
[www.Manufaktur-Helden.de](http://www.Manufaktur-Helden.de)

[www.marmeladen-casting.de](http://www.marmeladen-casting.de)  
[www.kaesekuchen-area.de](http://www.kaesekuchen-area.de)

Kilianstrasse 8  
12459 Berlin  
Telefon: 030 / 530 14 518  
Fax: 03212 / 106 18 00